

# ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДЕНЭРГЕТИЧЕСКИХ ПОТОКОВ.

## 1 Состав денэргии

Ранее выяснилось, что деньги представляют собой условно созданный обществом вид энергии, заставляющий (мотивирующий) энергетический объект (человека) совершать работу. (См. «Энергетическая функция денег. Денежная энергия, - денэргия»)

Каков же состав этого вида энергии под названием денэргия?

До появления денег человек также совершал действия, выполнял работу, тогда откуда он черпал энергию для своих действий, а по сути, для своей жизни?

Очевидно, что в качестве энергетической движущей силы (ЭДС) человека выступает энергетический потенциал Природы планеты Земля.

В качестве составляющих этот энергетический потенциал выступают такие «первичные энергии», как:

- *воздух, вода и пища;*
- *тепло и свет;*
- *знания;*
- *жилище;*
- *любовь.*

Естественно, перечень этот неполный, поскольку с развитием цивилизации и в зависимости от обстоятельств в него могли «внедряться» иные, «энергозатратные» мотивы действия человека: любопытство, страх, долг, профессиональные навыки, привычки, опыт, творчество и т.п.

Однако, отсутствие безусловного доступа к первичным или, назовем их, главным «энергиям», не позволяет человеку вообще существовать длительное время, т.е. иметь относительно стабильный, периодически пополняемый энергетический потенциал.

В начальный период истории Природа «снабжала» человека первичными «энергиями» безусловно.

При развитии общества доступ к жизненно необходимым «энергиям» приобрел частично условный характер.

Условность в доступности этих «энергий» для человека выражена в том, что они «добываются» в обмен на деньги

Под «условия» попали, прежде всего, те виды «энергий», которых стало либо не хватать людям, либо те, которые стали недоступны по различным причинам. К условно доступным следует отнести пищу, одежду и жилище со всей его инфраструктурой

(семейное «гнездо»). А в эпоху глобализации к условно доступным следует отнести и другие энергетические составляющие, обеспечивающие «цивилизованное» содержание человека: творения цивилизации, облегчающие жизнь человека; вода; тепло; электроэнергия и другие виды энергий, добытых у природы; отдых; развлечения; элементы технического прогресса бытовой и информационной направленности; знания; любовь и др.

Цивилизация достигла такого уровня, когда большая часть природной энергии, обеспечивающей возможность существования человека, можно добыть только за деньги.

**Деньги или денэргия при этом стала представлять собой некий «аккумулятор», заряженный природной энергией, способный отдать ее человеку при «замыкании» денэргетической цепи.**

Начать работу, т.е. включиться в работу денэргия может только в том случае, когда у человека нет иной возможности добыть природную энергию, кроме как за деньги. А для этого надо искусственно отрешить человека от чистой природной энергии и от энергии природы, преобразованной в продукт «цивилизации» тем же человеком.

Основополагающее условие «доступа» человека к деньгам заключено в обязательном личном участии его в преобразовании энергии природы в продукт цивилизации, т. е. участие его в работе за деньги по команде и условиям работодателей.

Обобщим:

**Денэргия содержит в себе чистую и преобразованную человеческим трудом в «продукт» цивилизации энергию Природы.**

## **2 Моделирование денэргетических потоков**

Если принять в качестве упрощенной модели денэргетических потоков «поведение» электрического тока в электрических цепях, то очевидно, что по аналогии с ним можно не только применить идентичную терминологию, но и рассмотреть «правила» или проверенные практикой законы.

Очевидно, что к денэргетическому потоку (току) будут применимы такие законы, как законы Ома, Кирхгофа и др., а также методики расчета цепей, например, постоянного тока.

Обозначим параметры денэргетической цепи символами, соответствующими символам и параметрам электрической цепи, где:

**E** – проявленная энергия работы (кинетическая) денег, т.е. результат или «продукт», полученный в результате использования потока денег.

**E**-движущая сила (потенциальная энергия) денег, т.е. «размер» финансирования .

**I** - поток денэргии или ее «Ток», т.е. количество денег, «пропускаемых» за конкретный отрезок времени через ветвь денэргетической цепи.

**U** - «Напряжение» денэргетического потока, т.е. количество денег, «пропускаемых» в единицу времени через денэргетическую цепь.

**R** - «Сопротивление» цепи потоку (току) денэргии - есть «текущие» денежные затраты, без которых невозможно достижение «результата». Это зарплата, расходы на материалы, содержание, обслуживание, управление и т.п.

Среда, представляющая собой совокупность устройств и объектов, образующих путь для потока энергии, энергетические процессы в которой могут быть описаны с помощью понятий об энергетическом потоке (токе) **I**, движущей силе **E** и напряжении **U**, называется энергетической «Цепью».

Денэргетической «Цепью» (по аналогии с электрическими цепями) будет являться «среда», по которой «движутся» деньги, совершая работу.

При этом средства (деньги), прежде чем совершат намеченную для них работу с запланированным результатом, частично «поглощаются» элементами, расположенными в денэргетической цепи.

Очевидно, что этими «элементами» являются:

- прежде всего, работники, на содержание и мотивацию труда которых (зарплату) требуются деньги;

- основные фонды, - т.е. все то, с помощью чего производится работа и что обеспечивает и создает условия для работы людей и техники (Приобретение, поддержание в работоспособном состоянии и компенсация износа основных средств также требует материальных вложений);

- материалы, полуфабрикаты и комплектующие, являющиеся промежуточным, покупаемым, продуктом, из которого и с помощью которого создается новый продукт;

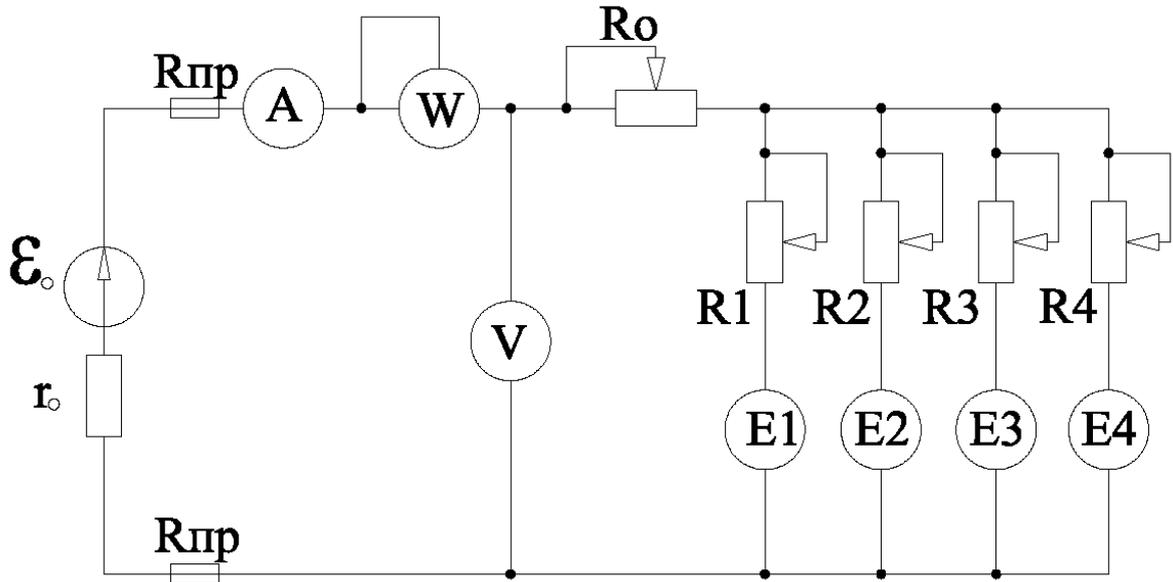
- «энергоносители», приобретаемые для создания условий труда и функционирования техники;

- другие объекты, необходимые для обеспечения выполнения намеченной работы и требующие денежного «содержания».

На перечисленные «элементы» расходуется часть энергии денэргетического потока. И поскольку он теряет свою «мощь», то они («элементы») являются своего рода «сопротивлением» этому потоку, т.е. денэргетическим сопротивлением.

Денэргетической цепью может являться как предприятие, или организация, так и любой «проект», использующий деньги для своего осуществления.

**Рассмотрим схему простейшей денэргетической цепи:**



Указанная схема упрощенно отражает продвижение и использование энергетического потенциала денег, денэргии любой общественной структуры современного общества.

Очевидно, что элементы этой цепи и символы, их обозначающие, соответствуют символам, условно обозначающим элементы электрической цепи.

И если смысл и значение этих символов в обеих цепях схожи, для денэргетических цепей они приобретают специфические оттенки, а именно:

**ε₀** - потенциал денежной энергии, заложенный (запланированный) для целенаправленного функционирования рассматриваемого объекта на конечный отрезок времени (бюджет, объем финансирования, размер кредита и т.п.), т.е. суммарная величина денежных «вложений».

**R₀** - внутреннее сопротивление потенциала, определяющее его «падение» вне потока денэргетической цепи (запланированные и незапланированные отчисления: налоги, штрафы, оплата экспертов, расходы на согласование, отчисления (проценты) по кредитам и т. п.);

**Rпр** – сопротивление предохранительных систем (затраты на предотвращение и развитие непредвиденных и «вредоносных» обстоятельств: страхование, противопожарные и охранные мероприятия; сигнализаторы вредности, очистные

сооружения; а также затраты на «взятки» в случае возможности избежать или уменьшить с их помощью незапланированные потери...и т.п.);

**A** – контроль величины потока (тока) денэргии в цепи, имеющий свое, внутреннее сопротивление (затраты на бухгалтерию, контролирующие, финансовые и налоговые органы, в том числе затраты на контроль «нецелевых» и неправомочных расходов с целью их сокращения.);

**V** – контроль напряжения работы с затратами на организацию повышения интенсивности и производительности, соблюдение нормируемых показателей труда, соблюдение графиков и уменьшение циклов изготовления продуктов и т.п.;

**W** – контроль расходуемой мощности с внутренним сопротивлением, которое определяется величиной затрат на уменьшение простоев, повышение производственной дисциплины и трудового распорядка, соблюдение режима работы, повышение производительности труда, уменьшение непроизводительных расходов, обеспечение конфиденциальности или секретности информации, охранные мероприятия и т.п.

**E1, E2, E3, E4...**- потенциал подразделений, отделов, служб с затратами на зарплату, труда их работников, содержание и обслуживание основных фондов подразделений, на расходные материалы, инструменты и принадлежности, с затратами на электроснабжение и др. энергообеспечение, а также с затратами на контролирующие, управляющие и др. функции подразделений;

**Ro** – затраты на общее руководство и распределение начального потенциала  $\mathcal{E}_0$ , на составление планов, совещания по реализации планов, на зарплату управленческого персонала; затраты на закупку оборудования, регулирование размера оборотных средств, расширение площадей, строительство и обслуживание помещений, перспективное планирование и т.п.;

**R1, R2, R3, R4...**затраты на руководство подразделениями.

### **3 Анализ особенностей проявления денэргии.**

#### **3.1 Общие выводы:**

##### **Вывод 1:**

Смысл работы любой энергии, в том числе и денэргии, заключается в достижении результата, на который настроена энергетическая цепь.

##### **Вывод 2:**

Работа любой энергии, в том числе и денэргии, возможна под воздействием энергии сторонних, потенциальных сил, являющихся движущей силой любой работы.

Вывод 3:

Работа любой энергии, в том числе и денэргии, заключается в преобразовании одного или нескольких видов энергий, составляющих потенциал движущей силы, в другие виды энергии, называемые продуктом деятельности человека или просто «продуктом»

Вывод 4:

Эффективность расходования потенциала движущих сил энергии при совершении работы зависит, в общем случае, от величины затрат (или размера «убывания» потенциала движущей силы) при энергетических преобразованиях, т.е. от величины сопротивления потоку энергии или энергетическому току.

Вывод 5:

КПД (эффективность) использования движущей силы при «работе» энергии (потенциала) напрямую зависит от числа разветвлений энергетической цепи (энергетической схемы), а также наличия и количества цепей, обслуживающих сам энергетический поток.

Увеличение КПД использования движущей силы достигается путем снижения количества разветвлений в энергетической цепи.

Минимальные потери энергии движущей силы (ЭДС) в идеале возможны только в однопоточной цепи.

### 3.2 Анализ потерь денэргетической цепи:

Любая энергетическая цепь, в том числе и денэргетическая, при совершении работы испытывает сопротивление, которое уменьшает энергетический потенциал конечного продукта.

Другими словами, «вечный двигатель» невозможен в силу неизбежности потерь.

А коль потери неизбежны, задача их минимизации актуальна.

Особенностью работы денэргетической цепи является то, что львиная доля потерь обусловлена «прямым» отбором энергии в виде денег на зарплату, отчисления, налоги, штрафы, другие «потери» (например, взятки).

Ключевым, и, пожалуй, единственным «преобразователем» денэргии в работу является, преимущественно, человек, организовывающий и оптимизирующий поток денег, а также управляющий работой машин устройств и механизмов «цивилизации», создающий эти машины.

Система «работы» денег в глобальном мире устроена так, что для «стимулирования» и направления работы человека используются, главным образом, деньги, которые нужны ему для того, чтобы поддерживать собственный потенциал и жить, т.е. «питаться» и «заряжаться» энергией другого вида.

Энергиями, обеспечивающие жизненный потенциал Человека по аналогии со схемой энергетической цепи, являются:

#### **4 Человеческая Движущая Сила - ЧДС (по аналогии с ЭДС).**

##### **4.1 Что включает в себя ЧДС? - Несомненно, это:**

- а) -еда,**
- б) -вода,**
- г) -тепло и свет** (обеспечиваемое одеждой и жилищем, поскольку одного «бесплатного» «солнца» мало),
- д) -энергия любви,** гармонизирующая обстоятельства и организовывающая притяжение полов на творение себе подобного, а также творение «безжизненных» или «неодушевленных» природных аналогов (Не нахожу слов для точного выражения мысли, но посудите сами: машины, устройства, приспособления, технологии, вещества и элементарные энергии – все это «подсмотрено» у природы с добавлением человеческого творчества на основе аналитического разума и гармонии любви).

И еще одна *ключевая*, на мой взгляд, *жизненно важная энергия*, необходимая человеку для жизненного вдохновения и проявления *творческого потенциала* – место на земле и земля со всем ее нетронутым природным содержимым (лесом, поляной, водоемом, пением птиц и запахом трав) и родовым (поколениями совершенствующимся) творением: домом, с любовью и на радость созданным хозяйством, животными, огородом и садом, чистым воздухом, местом хранения и развития знаний и опыта Рода.

Назовем эту энергию

- е) –энергия Родового гнезда** или поместья (Помеченного Родом Места).

До появления денег ЧДС была доступна любому человеку, правда в разных объемах в зависимости от жизненных обстоятельств, а недостаток восполнялся путем повышения потенциала ЧДС путем выполнения работы самим Человеком по сохранению, увеличению и накоплению потенциала ЧДС.

С появлением денег и развитием цивилизации бесплатная ранее энергия ЧДС в подавляющем своем объеме приобрела денежную оценку и стала доступна только путем обмена на деньги.

**Еда, вода, тепло (одежда, жилище, отопление), земля и даже любовь покупается!**

#### **4.2. Чем обеспечивается ЧДС в глобальном денежном мире**

В «цивилизованном» обществе любой работающий, в основном, в состоянии удовлетворить свои потребности в большей или меньшей степени по еде, воде, теплу и организовать семью на свой заработок.

Однако, достижение более-менее полного спектра элементов ЧДС для гармоничной жизни семьи доступно только «работодателю».

*Примечание:*

*Следует уточнить приведенное здесь понятие «работодатель». К этой категории граждан следует, помимо собственников и руководителей предприятий, причислить и всех тех, кто в силу своего «служебного» положения может влиять на организацию труда и заработок низовых членов трудовых коллективов, а, следовательно, имеет доступ к распределению и использованию в личных целях части прибыли от работы этих коллективов. Очевидно, что к этим самым «косвенным» работодателям относятся и руководители чиновничьих подразделений во всех составляющих государственной власти, «верхушка» организаций любого толка, а также «значимые» акционеры любых сообществ и т.д., т.е. все те, кто имеет отношение к решениям по использованию прибыли и премий из этой прибыли.*

Простому и честному работнику этого общества, которому гарантирована оплата труда в размере МРОТ (минимального размера оплаты труда), а тем более безработному, совершенно недоступно удовлетворение жизненных потребностей (ЧДС) даже в урезанном виде.

Цивилизованное жилье, достойное содержание и развитие семьи, гармоничная еда – тот предел, который подавляющая часть общества стремится добиться в течение почти всей жизни без особого прогресса. И лишь те, кто решается на подавление своего ближнего и выходит в «работодатели» или через грабеж в собственники, а также предприимчивые «просители» или «любимчики» за счет инвестиций сильных мира сего, приобретают возможность получить желаемое. Но их, к сожалению, меньшинство.

Для иллюстрации справедливости этого утверждения можно привести таблицы распределения доходов населения в США и в России (См. работу: «Распределение доходов в РФ и США» по ссылке <http://www.marketologi.ru/lib/berezin/income.html>)

| Группа          | Доля в населении, % | Численность, млн. семей | Совокупный доход группы, млрд. USD | Доля в совокупном доходе населения, % | Средний семейный доход, тыс. USD в год | Диапазон дохода в расчете на одного члена семьи USD в месяц |
|-----------------|---------------------|-------------------------|------------------------------------|---------------------------------------|--|---|
| Самые богатые   | 0,5                 | 0,55                    | 800                                | 9                                     | 1400                                   | Свыше 35000   |
| Очень богатые   | 0,5                 | 0,55                    | 400                                | 4,5                                   | 700                                    | 17500-34900   |
| Просто богатые  | 1                   | 1,1                     | 400                                | 4,5                                   | 350                                    | 8600-17400  |
| Верхний средний | 20                  | 23                      | 3700                               | 40                                    | 160                                    | 3500-8500   |
| Средний класс   | 25                  | 29                      | 2000                               | 22                                    | 70                                     | 1750-3490   |
| Нижний средний  | 20                  | 23                      | 950                                | 10,5                                  | 40                                     | 1150-1740   |
| Бедные          | 20                  | 23                      | 600                                | 7                                     | 27                                     | 700-1140  |
| Очень бедные    | 13                  | 15                      | 200                                | 2                                     | 13                                     | Менее 700   |

**Таблица 1. Распределение доходов населения США. 2005-й год.**

| Группа          | Доля в населении % | Численность млн. семей | Совокупный доход группы млрд. USD | Доля в совокупном доходе населения % | Средний семейный доход тыс. USD в год. | Диапазон дохода в расчете на одного члена семьи USD в месяц |
|-----------------|--------------------|------------------------|-----------------------------------|--------------------------------------|--|---|
| Самые богатые   | 0,5                | 0,55                   | 800                               | 9                                    | 1400                                   | Свыше 35.000  |
| Очень богатые   | 0,5                | 0,55                   | 400                               | 4,5                                  | 700                                    | 17.500-34.900   |
| Просто богатые  | 1                  | 1,1                    | 400                               | 4,5                                  | 350                                    | 8.600-17.400  |
| Верхний средний | 20                 | 23                     | 3700                              | 40                                   | 160                                    | 3.500-8.500   |
| Средний класс   | 25                 | 29                     | 2000                              | 22                                   | 70                                     | 1.750-3.490   |
| Нижний средний  | 20                 | 23                     | 950                               | 10,5                                 | 40                                     | 1.150-1.740   |
| Бедные          | 20                 | 23                     | 600                               | 7                                    | 27                                     | 700-1.140   |
| Очень бедные    | 13                 | 15                     | 200                               | 2                                    | 13                                     | Менее 700   |

Таблица 2. Распределение доходов населения России. 2006-й год.

| Группа           | Доля в населении, % | Численность, млн. семей | Совокупный доход группы, млрд. USD | Доля в совокупном доходе населения, % | Средний семейный доход, тыс. USD в год | Диапазон дохода в расчете на одного члена семьи USD в месяц |
|------------------|---------------------|-------------------------|------------------------------------|---------------------------------------|--|---|
| Богатые (всякие) | 1                   | 0,55                    | 100                                | 14,3                                  | 180                                    | Более 2500  |
| Верхний средний  | 5                   | 2,7                     | 130                                | 18,6                                  | 48                                     | 1000-2500   |
| Средний класс    | 18,5                | 10                      | 210                                | 30                                    | 21                                     | 500-1000  |
| Нижний средний   | 18,5                | 10                      | 120                                | 17,1                                  | 12                                     | 300-500   |
| Бедные           | 40                  | 21,8                    | 120                                | 17,1                                  | 5,5                                    | 125-300   |
| Очень бедные     | 17                  | 9,45                    | 20                                 | 2,9                                   | 2,1                                    | Менее 125   |
| Итого            | 100                 | 54,5                    | 700                                | 100                                   | 13,4                                   |   |

Из таблиц следует, что доля богатых в США составляет всего 2%, а в РФ- 1%. При этом очень бедные в США по доходам в РФ относились бы к среднему классу!

## 5. Прибыль

При рассмотрении возможности обеспечения ЧДС становится понятным, что только те, кто имеет возможность участвовать и влиять на «дележ» пирога под названием ПРИБЫЛЬ, в глобальном мире имеет возможность добиваться достойной жизни и максимального удовлетворения собственных энергетических потребностей.

Прибыль – тоже деньги, значит - тоже энергия! – Откуда же она берется?

Любая денэнергетическая цепь, поглощая деньги, выполняет работу и создает новый вид энергии – продукт. Потенциал вложенных в эту цепь денег конвертируется в этот продукт.

Система общества, называемого рынком или цивилизацией, далее обменивает этот продукт снова на деньги, прибавляя к начально «вложенному» потенциалу «прибавочную стоимость» - прибыль.

Получается, что выполненная денэнергией работа в виде продукта вступает в новую цепь «рыночных» энергопреобразований, в результате которых происходит приращение начального денэнергетического потенциала. При этом общественная «машина» оборота капитала имеет возможность продолжать направленное движение. Топливный « бак» дозаправился новой порцией горючего! - Но – откуда? – Это же вечный двигатель, нарушающий незыблемый закон сохранения энергии!

Нетрудно понять, что прибыль есть, по сути, с одной стороны, - неэквивалентный энергетический обмен между энергетическими усилиями работника и его денергетическим вознаграждением, а с другой, - спекулятивное «добавление» природной энергии, неэквивалентно конвертированной в деньги! – Сложно осмыслить?

Объясним проще:

Прибыль тем больше, чем больше экономия на зарплате, чем меньше энергозатраты производства, чем дешевле затраты на содержание, чем более дешевый материал использован в «продукте». А еще прибыль тем больше, чем сильнее обманут покупатель, чем эффективней представлены качества продукта, чем меньше товар служит (для повышения спроса на ходовой товар, повышения оборачиваемости), чем меньше «предпринимателей» сможет предложить замену продукту (защита авторских прав) и т. д.

**По сути, прибыль есть узаконенный отбор (а попросту - воровство) энергии у Природы планеты Земля и узаконенное притеснение и обман труженика, не являющегося «работодателем» или распорядителем прибыли.**

Законы выживаемости на рынке капитала гласят, что необходимо продукт обменять на деньги так, чтобы полученный капитал превосходил затраченный, чтобы было рентабельно, т.е. «прибыльно». При этом, якобы, надо находить и использовать резервы, достигать высокого качества, применять новейшие технологии и научные достижения, снижать затраты, интенсифицировать труд и т.п.

Попробуем проанализировать методы достижения «прибыльности» в действиях «работодателя» по отношению к работнику денергетической цепи, т.е. к труженику:

А) Что значит находить использовать резервы? -

А что такое «резервы»? - Если вдуматься, то это означает повышение отдачи со всего того, что задействовано в процессе, в том числе и с труженика. Получается, что все возможности надо задействовать и интенсифицировать, повышая степень эксплуатации без дополнительных затрат на это. - Страдает работник!

Б) Что значит достигать высокого качества? – Это значит, что надо интенсифицировать процессы, повышать ответственность и технологическую дисциплину с минимальными затратами на контроль, а также вводить штрафы и материальную ответственность за снижение качества. – Снова страдает работник!

В) Что значит применять новейшие технологии и научные достижения? – Это значит, что надо с минимальными затратами «добыть» и внедрить эти технологии и достижения, а для этого их надо либо украсть, либо, принизив оценку труда «новатора», добиться их «дешевого» внедрения, да еще и высвободив при этом работников с низкими производственными показателями, дабы уменьшить затраты на их содержание. - Кто страдает, по большому счету? – Простой труженик!

Г) Что значит снижать затраты и интенсифицировать труд? – Это снова брать с работника больше, усложнять его труд путем сокращения затрат на его обеспечение, а платить меньше!

**По сути, прибыль есть откровенное ограбление Природы и людей, обеспечивающих своими действиями и трудом воспроизводство и извлечение природной энергии для использования Человеком.**

Предлагаю с максимальным откровением проанализировать любой из способов, обеспечивающих рост прибыли.

Не удивлюсь, если обобщающим выводом этого анализа станут: повышение уровня эксплуатации, обман труженика и покупателя, утаивание истины, создание исключительных условий для «работодателя» незаконным или скрытым образом, насилие, жестокость, провоцирование войн, бесчеловечность, цинизм, равнодушие к нуждам человека и т.п.

**Все пороки цивилизации объясняются погоней «работодателей» за ПРИБЫЛЬЮ, а попросту изощренным воровством и присвоением ими же разнообразных энергий Природы и Человека в безвозвратном варианте!**

## **6 Денежная оценка Природной энергии.**

### **Запрет на бесплатное использование Природной энергии.**

Повторюсь:

- Следует понять, что источником денежной **прибыли** или дополнительным источником **энергетической движущей силы** является **энергия Природы!** -

Природная энергия - это, прежде всего, Земля со всей ее биологической, световой энергией, энергией воды, недр и полезных ископаемых!

Любая земля ныне приобрела оценку в денежном выражении::

- *Земля городов и поселков* имеет стоимость тем большую, чем больше плотность населения в этих поселениях.

- *Земля, содержащая леса и природные водоемы* тоже оценена, однако напрямую не продается, поскольку является «народным достоянием». Она отдается в аренду предпринимателям для «выкачивания» из нее природной энергии, т.е на «разработку» лесов, охоту, сбор лесных и речных (озерных, морских) богатств. Результатом этой «разработки» является денежная оценка продуктов земли с прибылью для разработчиков, арендодателя и государства.

Энергия земли приобретает косвенную денежную оценку в виде стоимости продукта с этой земли

- Земля «сельхозназначения», также как и «лесная», находится в аренде сельхозпроизводителей, за исключением отданной «в собственность» для проживания, которая ограничена несколькими сотками, на которых невозможно разместить ни лес, ни водоем, ни парк для уединения и отдыха, т.е. невозможно добыть достаточного количества энергии для цивилизованного проживания семьи.

Мало того, жилище, построенное предками или из природных (непромышленных) материалов, тоже приобрело стоимость и возведено в ранг «недвижимости» с условиями ее оценки для налогообложения даже при передаче родственникам в пользование или по наследованию.

- Земля с природными ископаемыми, содержащими сконцентрированную Природой энергию, имеет чрезмерно завышенную денежную оценку в зависимости от количества «тепла», «света», «газа», «топлива» и т. п. энергии, которую можно получить ее переработкой.

Доступ к «разработке» и продаже этой энергии Природы имеет либо государство, либо арендатор на условиях, оговоренных государством, либо предприниматель, выкупающий ее по баснословно высокой цене в собственность на условиях дележа прибылью с государством.

Из анализа становится очевидным, что простой человек лишен возможности распоряжаться энергией Природы без перевода своей собственной энергии в энергию денег и конвертации их в энергию Природы, необходимую для поддержания собственного жизненного потенциала (ЧДС).

Справедливости ради следует отметить, что не вся энергия природы отобрана у человека на условиях конвертации ее в деньги.

Солнечный свет и тепло остаются доступны людям в количестве, попадающем на их тело и кусочек земли, отданной в собственность.

Энергия ветра также не оценена в деньгах, если она используется для нужд перемещения, например, лодки с парусом. Но стоит ее начать преобразовывать, например, в электроэнергию, как сразу деньги заменяют собой ее энергетический потенциал.

Энергию в виде пищи без участия денег человек может приобрести только там, где частным образом ее «выращивает» или «откармливает» скот для своих нужд. (При этом возможно производство только ограниченного спектра пищевых продуктов). Кроме того, частично люди могут бесплатно добыть «дары природы» путем охоты, рыбной ловли, сбора ягод, грибов и т. п. Но объем этого «бесплатного питания» становится все меньше в силу, так называемых, природоохранных мероприятий и лицензирования частной добычи «даров».

Справедливости ради, следует сказать и о дачах для городских жителей, которыми робко наделялись россияне во второй половине 20-го столетия. В это время сделан был колоссальный, беспрецедентный шаг в направлении создания возможности «бесплатного» использования природной энергии людьми вопреки установленным правилам извлечения прибыли.

Значение этого действия трудно переоценить, поскольку в период распада СССР дачи практически спасли людей распадающейся империи от неминуемого голода.

Однако, величина дачных участков в размере 4-6 соток, по сути, настолько мала, что не позволила семьям освободиться от обязательной повинности – работы за деньги под началом «работодателя»

Таким образом, можно сделать вывод:

**Для создания и упорядочения возможностей по извлечению прибыли «цивилизация», с одной стороны, вынуждена произвести оценку земли и ее энергетических возможностей в денежном выражении, а с другой, наложить запрет и максимально ограничить «безденежное» (по сути, безлицензионное) использование энергий Природы.**

## **7 Централизация систем энергообеспечения.**

### **Оценка объема доступа человека к «бесплатным» энергиям Природы**

В России в начале XX века сельское население составляло порядка 85%, в то время, как через 100 лет его осталось менее 30%

Очевидно, что о глобальной централизации энергообеспечения век назад речи быть не могло.

Не вдаваясь в подробности причин и условий «великого переселения», Россия начала XXI века оказалась почти полностью в условиях централизованного обеспечения по воде, теплу и электроэнергии, в энергозависимости от ЖЭКов и электросетей.

Бесплатный доступ к энергиям Природы, без которых жизнь человека невозможна, оказался практически закрыт!

Природная энергия, необходимая для существования человека стала доступна только за деньги путем покупки ее у «поставщиков».

По сути, поставщики «организованы» для удовлетворения потребностей населения на рыночной основе, где стимулом является вся та же грабительская ПРИБЫЛЬ!

С этой точки зрения остается только сочувствовать простым людям по поводу безвыходности из создавшегося положения, видя и понимая тщетность попыток

«цивилизованного» государства решить эту проблему методами, которые объективно не могут быть эффективными.

Рассматривая эти методы с точки зрения потерь в денергетической цепи, можно сказать, что внедрение в нее новых разветвленных потоков денергии (контроль, надзор, административное и уголовное преследование и т. п.) только уменьшают ее КПД, в то время, как мотивация прибылью заставит «поставщиков» поступать еще более изощренно, цинично и преступно в отношении простых граждан.

## **8 «Свалка» цивилизации**

*К относительно бесплатной энергии, потребляемой человеком, мы можем отнести, например, выброшенные на «помойки» или свалки «цивилизации» и отслужившие свой век дерево, бумагу, металлы, пластмассы, тряпье, и т.п., а также «загубленную» технику, которая способна хотя бы частично восстановить свои функции с минимальными «вложениями».*

К этой категории «бесплатной» энергии следует отнестись особо *внимательно*, поскольку «свалки» цивилизации настолько выросли в энергетических объемах и заняли такое громадное по территории пространство Земли, чем уменьшили весьма существенно возможность восстановления ее начального Природного потенциала.

Полезные ископаемые истощаются; «энергоресурсы» истощаются; площади лесов сокращаются, моря и океаны загрязняются отходами и радионуклидами с небывалыми темпами, уменьшая объем флоры и фауны на планете; земли, пригодные для сельхозпроизводства истощают свой «живородящий» потенциал и т.д.

Очень важна еще одна составляющая «свалок»: выброшенные и забытые, устаревшие или поломанные машины и механизмы, «недопереработанные» материалы, отходы ядерных технологий, устаревшие, но совершенно пригодные для выполнения работы компьютеры и т.п. – все это «недоиспользуемая» или «недовозвращенная» человеку энергия, потраченная им же на создание «собственных» удобств или «цивилизованных» условий существования.

Мало того, «*прогресс*» сам стимулирует разрастание свалок с продуктами человеческой деятельности, с «недоиспользованным» потенциалом или, как принято говорить, со снизившими свои ресурсные возможности продуктами.

Итогом этого являются программы утилизации, смена оборудования «старого» поколения на «новое». Причем делается это так, что в новых «поколениях» невозможно использовать возможности «старых» поколений. Например, техника или продукт одного и того же свойства, но разных фирм не пригоден для взаимозаменяемости, например, по

расходным материалам. (Мобильный телефон одной фирмы не может использовать аккумулятор другой фирмы, к примеру. Компьютер или принтер одной и той же фирмы, но разных поколений не может использовать, например одни и те же картриджи, соединительные разъемы, одинаковые по функциональным способностям узлы, имеющие другую конфигурацию или присоединительные размеры и т.п.).

Реклама, путем использования «болезни» общества («синдром показушной значимости»), стимулирует и гарантирует зачастую обманным путем замену «устаревших» продуктов на новые, вызывая отторжение и «утилизацию» на «свалках» «недоиспользованного» энергетического потенциала.

Виктор Коломийцев

Апрель 2011г.